

## COMUNICATO STAMPA

Nebikon, 4 marzo 2021

### Recupero significativo di Meier Tobler nella seconda metà del 2020

- **Fatturato dell'intero esercizio inferiore dell'1,7% rispetto all'anno precedente, recupero significativo nel secondo semestre**
- **L'EBITDA ha raggiunto CHF 24,6 mio. (contro i CHF 27,4 mio. nella divisione continuata dell'anno precedente)**
- **L'utile consolidato ha raggiunto CHF 3,9 mio. (contro i CHF 1,3 mio. nella divisione continuata dell'anno precedente)**
- **Il cashflow operativo ammonta a CHF 31,0 mio. (contro i CHF 32,7 mio. dell'anno precedente)**
- **Indebitamento netto ridotto di CHF 48,4 mio. a CHF 33,6 mio.**

Per l'esercizio 2020 Meier Tobler ha registrato un fatturato netto di CHF 487 mio., pari all'1,7% in meno rispetto all'anno precedente (divisione continuata, esclusa la divisione dismessa Keramikland). Grazie a un solido secondo semestre 2020, con un aumento di fatturato del 2,4 per cento, è stato possibile quasi compensare il calo del 6,3% del primo semestre causato dal lockdown.

Con CHF 24,6 mio., l'EBITDA è inferiore a quello dell'anno precedente (CHF 27,4 mio. nella divisione continuata). Anche se il calo dell'utile lordo è stato compensato da una gestione rigorosa delle spese operative, i maggiori costi per progetti IT e l'aumento delle perdite su crediti hanno portato a un EBITDA inferiore. Il margine EBITDA è stato del 5,0% (anno precedente 5,5%). L'EBIT si attesta così a CHF 8,6 mio. (contro i CHF 11,0 mio. dell'anno precedente nella divisione continuata). Questa cifra comprende anche l'ammortamento annuale non monetario dell'avviamento di CHF 10,3 mio., derivante dalla fusione di Walter Meier e Tobler Haustechnik. A fronte di un indebitamento netto decisamente inferiore, gli oneri finanziari hanno potuto essere ridotti di CHF 1,8 mio. Per l'esercizio 2020 ne risulta un utile consolidato pari a CHF 3,9 mio. (contro i CHF 1,3 mio. del 2019 nella divisione continuata).

#### Andamento degli affari

La pandemia di Coronavirus ha caratterizzato l'esercizio 2020. Nella prima metà dell'anno, i cantieri in alcuni Cantoni sono stati chiusi e l'accesso agli edifici è stato limitato, cosicché le consegne e le chiamate di servizio non sono state possibili o hanno dovuto essere rimandate. Le interruzioni nella catena di approvvigionamento hanno portato in alcuni casi a una disponibilità limitata dei prodotti. Nel secondo semestre la domanda si è ripresa e ci sono state solo piccole limitazioni o interruzioni nella catena di approvvigionamento, nonostante le restrizioni nuovamente imposte in relazione alla seconda ondata della pandemia.

Nell'**attività commerciale** i formati Marché, Marché24, marché@work e la piattaforma di e-commerce hanno registrato un andamento solido. Questi hanno beneficiato delle numerose iniziative lanciate nel campo della digitalizzazione. Il servizio marché@work, introdotto due anni fa, in cui Meier Tobler fornisce e gestisce un «Marché self-service» per materiali di montaggio e di consumo direttamente nell'officina dei clienti, ha ricevuto un'ottima accoglienza. Il numero di clienti di marché@work ha potuto essere triplicato. La rete Marché è stata ampliata a 47 sedi con l'apertura del Marché24 a Wallisellen nel settembre del 2020. Si tratta del primo shop B2B 24/7 della Svizzera. Nel 2020 Meier Tobler ha registrato una crescita percentuale a due cifre nel fatturato del suo e-shop leader del settore.

L'attività di **generazione di calore** è rimasta sotto pressione anche nel 2020. Tuttavia, la ripresa significativa verso la fine dell'esercizio induce all'ottimismo. Nel quarto trimestre del 2020, il numero di unità vendute è stato nettamente superiore a quello dello stesso trimestre dell'anno precedente. Questo dimostra che le numerose misure di miglioramento adottate nel settore della generazione di calore iniziano a fare effetto. Questo settore sta anche beneficiando della crescita del mercato per la sostituzione dei sistemi di riscaldamento a combustibile fossile con pompe di calore efficienti.

L'**attività di servizio** ha registrato un andamento soddisfacente nell'esercizio 2020, aumentando sia il fatturato che la produttività. Il servizio digitale di diagnostica online per le pompe di calore («smart guard»), che nel 2019 ha vinto l'Industry 4.0 Award, ha potuto essere sistematicamente ampliato.

L'attività con i **sistemi climatici** ha soddisfatto le aspettative di fatturato nell'esercizio e ha chiuso al livello dell'anno precedente. Diversi ordini importanti hanno potuto essere consegnati nel secondo semestre, tra cui commesse consistenti per l'equipaggiamento di due centri di calcolo Safe Host SA. Al momento non si ravvisano segni di una flessione legata alla pandemia nei libri degli ordini. Poiché ci si aspetta che l'attività con i sistemi climatici acquisti importanza, Meier Tobler ha deciso di gestire quest'area come un'unità di business indipendente a partire da gennaio 2021.

Nell'anno in rassegna, la progettazione del **nuovo centro logistico** di Oberbuchsiten (SO) è stata portata avanti. Se l'attività di progettazione e autorizzazione continuano a procedere in modo ottimale, li lavori di costruzione potrebbero iniziare già quest'anno. L'esercizio verrebbe quindi avviato nel 2023. Per il finanziamento del nuovo centro logistico prevista un'operazione di sale-and-rent-back, e un bando di gara a questo scopo è attualmente in corso. L'ex centro logistico di Tobler a Däniken è stato riscattato da un contratto di leasing a lungo termine nel 2020, venduto a un investitore e riaffittato a breve termine. Questo ha dato a Meier Tobler flessibilità per quanto riguarda il previsto trasferimento nel nuovo centro logistico di Oberbuchsiten. Inoltre, questa transazione ha permesso di ridurre l'indebitamento netto di quasi CHF 26 mio.

### Indebitamento netto, cashflow, capitale proprio

Anche nell'esercizio 2020 Meier Tobler ha generato un elevato cashflow operativo. Il cashflow dell'attività operativa è stato di CHF 31,0 mio. (anno precedente CHF 32,7 mio.). Ciò ha permesso un'ulteriore significativa riduzione dell'indebitamento netto a CHF 33,6 mio. (contro i CHF 81,9 mio. dell'anno precedente). Il grado di indebitamento netto (indebitamento netto diviso per l'EBITDA) è sceso a 1,4 volte alla fine del 2020 (anno precedente: 3,0 volte). Il capitale proprio ammontava a CHF 148,1 mio. e la quota di capitale proprio ha potuto essere aumentata al 43,4% (contro il 37,3% dell'anno precedente).

<b>Indici</b>	2020	2019	Variazione in %
in migliaia di CHF			
<b>Fatturato</b>	<b>487 425</b>	<b>501 088</b>	
Divisione continuata	487 425	496 068	-1,7%
Divisione da dismettere	-	5 020	
<b>EBITDA</b>	<b>24 586</b>	<b>29 169</b>	
Divisione continuata	24 586	27 360	-10,1%
<i>in % del fatturato</i>	5,0	5,5	
Divisione da dismettere	-	1 809	
<b>EBIT</b>	<b>8 587</b>	<b>12 839</b>	
Divisione continuata	8 587	11 030	-22,1%
<i>in % del fatturato netto</i>	1,8	2,2	
Divisione da dismettere	-	1 809	
<b>Utile consolidato</b>	<b>3 859</b>	<b>3 410</b>	13,2%
<i>per azione nominativa in CHF (ponderato)</i>	0,32	0,28	
Divisione continuata	3 859	1 325	
Divisione da dismettere	-	2 085	
<b>Cashflow da attività operativa</b>	<b>31 029</b>	<b>32 658</b>	-5,0%
in migliaia di CHF			
<b>Impegni finanziari</b>	<b>67 201</b>	<b>110 276</b>	
di cui ipoteche e leasing immobiliari	-	26 447	
<b>Liquidità netta</b>	<b>-33 559</b>	<b>-81 919</b>	
<b>Capitale proprio</b>	<b>148 081</b>	<b>144 577</b>	
<i>in % della somma di bilancio</i>	43,4	37,3	
<b>Numero di collaboratori (posti di lavoro a tempo pieno)</b>	<b>1 293</b>	<b>1 304</b>	

## Personale

Nel 2020, Meier Tobler ha effettuato un'analisi dell'uguaglianza salariale e ha fatto rivedere la struttura salariale nell'azienda in relazione a criteri quali l'istruzione, gli anni di lavoro e di servizio, il livello di competenze e la posizione professionale. L'analisi ha rivelato solo piccole discrepanze tra gli stipendi dei collaboratori di sesso femminile e maschile, che si situano chiaramente entro il limite di tolleranza fissato dalla Confederazione. Meier Tobler dispone quindi di un sistema di gestione efficace per garantire l'equità retributiva dei suoi collaboratori.

## Azionariato

Nel maggio del 2020 l'azionista principale Silvan G.-R. Meier ha acquisito il pacchetto azionario dal secondo maggiore azionista, il gruppo edile britannico Ferguson, e ha concesso al tempo stesso un diritto di sottoscrizione a tutti gli azionisti pubblici esistenti affinché potessero aumentare la loro partecipazione in Meier Tobler a condizioni relativamente interessanti. Quasi il 60% di tutti gli azionisti pubblici ha usufruito di questa offerta di diritti di sottoscrizione. Il flottante di Meier Tobler ha così potuto essere aumentato significativamente al 43,5%.

## Proposte all'Assemblea generale

Il Consiglio d'amministrazione propone all'Assemblea generale di non versare alcun dividendo per l'esercizio 2020. I membri del Consiglio d'amministrazione Silvan G.-R. Meier (in qualità di Presidente), Heinz Roth, Heinz Wiedmer e Alexander Zschokke si candideranno per la rielezione per un ulteriore anno. Inoltre, il Consiglio di amministrazione propone diverse modifiche allo statuto per rafforzare i diritti di partecipazione degli azionisti pubblici.

A causa della situazione particolare, l'Assemblea generale di Meier Tobler Group AG si terrà il 30 marzo 2021, conformemente all'ordinanza del Consiglio federale sui provvedimenti per combattere il coronavirus. Ciò significa che gli azionisti non saranno in grado di partecipare in loco, ma potranno esercitare i loro diritti, come di consueto, attraverso il rappresentante indipendente dei diritti di voto.

## Prospettive

In collaborazione con il nuovo CEO Roger Basler, il Consiglio d'amministrazione ha rielaborato la strategia aziendale nell'autunno del 2020. Con una chiara focalizzazione su quattro divisioni (commercio, generazione di calore, servizio, sistemi climatici) e una struttura dei costi ottimizzata, Meier Tobler mira ad aumentare la redditività e a espandere la propria posizione di mercato. Questo obiettivo dovrà essere raggiunto in particolare sfruttando la forte posizione commerciale con i concetti Marché, l'e-shop e la logistica «best-in-class», così come attraverso la digitalizzazione dell'attività di servizio e la svolta nella generazione di calore. Con l'implementazione sistematica della strategia, si persegue a medio termine un margine EBITDA pari almeno all'otto per cento e una distribuzione di dividendi stabile e sostenibile.

L'andamento degli affari nel 2021 è difficile da stimare a fronte della pandemia in corso. Supponendo che l'attività di costruzione rimanga stabile (e in particolare che non ci siano restrizioni per l'industria delle costruzioni), nell'esercizio 2021 Meier Tobler punta a un fatturato al livello dell'anno precedente e a un aumento dei risultati a livello di EBITDA e di utile consolidato.

Con questi presupposti, non dovrebbero esserci ostacoli alla ripresa della distribuzione dei dividendi in occasione dell'Assemblea generale del 2022.

## Ulteriori informazioni

Meier Tobler, Corporate Communications  
+41 44 806 41 41, [info@meiertobler.ch](mailto:info@meiertobler.ch)  
[meiertobler.ch/it/Investitori-e-media](http://meiertobler.ch/it/Investitori-e-media)

## Date

<b>4 marzo 2021</b>	Conferenza stampa e degli analisti finanziari per la chiusura dell'esercizio 2020
<b>30 marzo 2021</b>	Assemblea generale
<b>19 agosto 2021</b>	Risultato semestrale 2021

Meier Tobler è un fornitore di domotica focalizzato sul mercato svizzero. L'azienda è stata fondata nel 1937 e dà oggi lavoro a circa 1 300 collaboratori. Le azioni di Meier Tobler sono quotate al SIX Swiss Exchange (simbolo MTG).

Il presente Comunicato stampa e il rapporto d'esercizio 2020 sono disponibili su [meiertobler.ch/it/Investitori-e-media](http://meiertobler.ch/it/Investitori-e-media).